



Interview mit
Ertan Özdil,
Gründer und
Geschäftsführer
der weclapp GmbH

weclapp

KONTAKTDATEN

weclapp GmbH
 Friedrich-Ebert-Straße 28
 97318 Kitzingen
 Deutschland
 ☎ +49 9321 90641800
 info@weclapp.com
 www.weclapp.com

Mit strategischem Partner: weclapp auf dem Weg zum nächsten Level

Dass die weclapp GmbH in der DACH-Region Branchenführer im Bereich cloudbasierte ERP-Lösungen ist, ist kein Zufall. Das mehrfach für seine cloudbasierten ERP-Lösungen ausgezeichnete Softwareunternehmen aus Kitzingen bietet seinen Kunden mit seiner hoch skalierbaren Plattform eine Vielzahl an Möglichkeiten, ihre Prozesse zu automatisieren, digitalisieren und optimieren. Mit der niederländischen Exact-Gruppe als strategischem Partner macht sich das Unternehmen nun daran, sein volles Potenzial zu entfalten und sich einen riesigen Markt zu erschließen.

In den 15 Jahren seit ihrer Gründung hat sich die weclapp GmbH im Bereich der cloudbasierten CRM- und ERP-Softwarelösungen zum führenden Softwareunternehmen in der DACH-Region entwickelt. „Wir kommen aus einer klassischen Start-up-Phase, in der wir ein digitales Produkt geschaffen und es auch digital vermarktet haben“, blickt Gründer und Geschäftsführer Ertan Özdil auf das erste Jahrzehnt zurück.

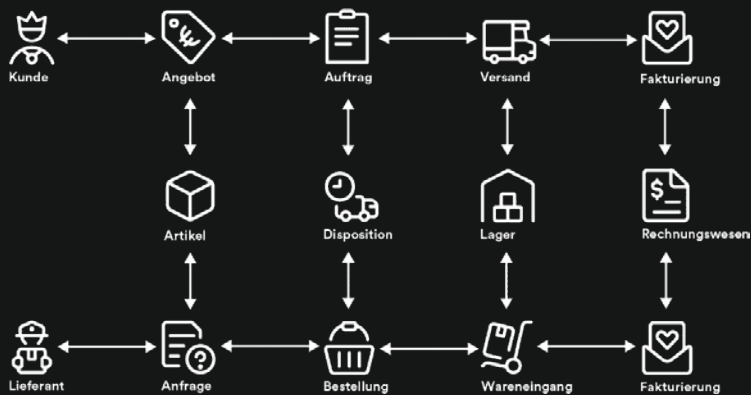
„Damals lag die Herausforderung darin, das perfekte Produkt für den Mittelstandskunden zu schaffen. Heute ist die Herausforderung, das Unternehmen aus der Start-up-Phase in die Scale-up-Phase, also auf Wachstumskurs, zu bringen.“ Einen entscheidenden Schritt auf diesem Weg hat die weclapp bereits gemacht: Seit Oktober 2022 ist sie Teil der niederländischen Exact-Gruppe, einem der größten Softwarekon-

zerne in Europa. Damit hat sie einen Investor als strategischen Partner an ihrer Seite, mit dem ihr großes Potenzial sich zukünftig voll entfalten kann. „Der Markt, den wir ansprechen, ist mit mindestens drei Millionen potenziellen Kunden sehr groß“, erläutert Ertan Özdil.

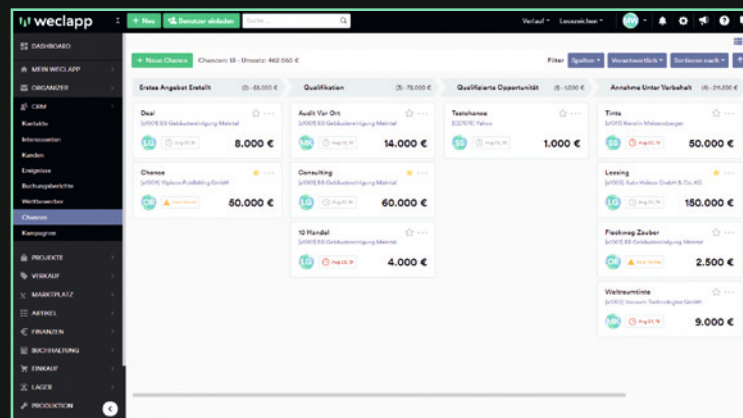
Warum ein Partner?

Mit 15 Jahren am Markt, 190 Mitarbeitern und einem Jahres-

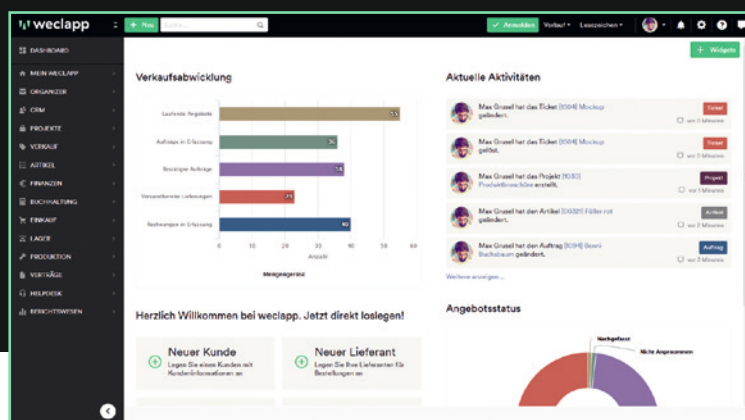
umsatz von mehr als 20 Millionen EUR ist weclapp kein klassisches Start-up mehr. „Es ist bereichernd, dass wir außer von unserer eigenen vor allem auch von der Erfahrung unseres starken Partners profitieren können“, verdeutlicht der Geschäftsführer. „Genau diese Phase können wir mit unserem strategischen Partner abkürzen, weil Exact bei der Skalierung von Geschäftsmodellen wie unserem sehr viel Erfahrung mitbringt. Wir



Prozesse im Unternehmen automatisieren und digitalisieren und dabei den Überblick behalten: Mit seinen ERP-Lösungen treibt weclapp die Digitalisierung entscheidend voran



Jedes Unternehmen hat andere Anforderungen: weclapp-Kunden können aus einer Vielzahl von Möglichkeiten die jeweils für sie passende Lösung auswählen



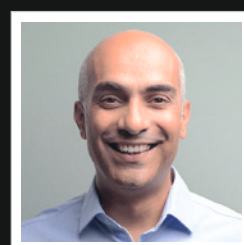
Alles im Griff, aber bitte einfach, intuitiv und übersichtlich: Cloudbasierte ERP-Lösungen des deutschen Branchenführers weclapp sind für den Anwender ein Rundum-sorglos-Paket

wollen von den tausenden von Unternehmen mit zehntausenden von Anwendern, die heute weclapp-Produkte in der DACH-Region nutzen, auf das nächste Level kommen.“

Treiber der Digitalisierung

Seit die weclapp Ende 2012 mit der Vermarktung ihres Produktes begonnen hat, erlebt das Unternehmen einen rasanten Aufschwung. „In der Coronapandemie mussten viele Unternehmen feststellen, was passiert, wenn die eigenen Prozesse noch nicht umfassend digitalisiert sind“, sagt Ertan Özdil. „Es wird schwierig, wenn die benötigten Daten im Office liegen, während die Mitarbeiter von zu Hause aus arbeiten und versuchen müssen, irgendwie darauf zuzugreifen.“

Die naheliegende Lösung dieses Problems sind cloudbasierte ERP-Lösungen. Als führendes Unternehmen in der Kategorie cloudbasierte ERP-Plattform kann weclapp deshalb eine hohe Nachfrage verzeichnen. „Wir sind Treiber der Digitalisierung – wir sorgen dafür, dass Unternehmen, die weclapp heute einsetzen, ihre Prozesse in hohem Maß automatisieren und digitalisieren“, bringt es der Geschäftsführer auf den Punkt. Dem Wettbewerb gegenüber verfüge weclapp dabei über einen großen Vorteil, erklärt er: „Die tausende von Anwendern, die heute auf unserer standardisierten ERP-Plattform arbeiten, helfen uns immer wieder, tiefe Insights in die Unternehmensprozesse zu bekommen. Sie können sich darauf verlassen und erwarten es auch,



„Der Markt, den wir ansprechen, ist mit mindestens drei Millionen potenziellen Kunden sehr groß.“

Ertan Özdil,
Gründer und Geschäftsführer

dass weclapp kontinuierlich an der Verbesserung dieser Prozesse arbeitet, ohne dass sie daran mitwirken müssen – denn Unternehmen wollen sich auf ihr Geschäft fokussieren und nicht auf Technologien. Wir hören dem Kunden zu, analysieren Nutzungsdaten und sorgen mit diesem Wissen für kontinuierliche Prozessoptimierung – das ist ein entscheidender Garant für den Erfolg.“

Einsetzen und einfach arbeiten

Darüber hinaus bietet weclapp den Anwendern etliche weitere Vorteile: „Unser System setzt auf dem Standard-ERP-Modell auf. Durch die Standardisierung können wir günstige Konditionen, hohe Skalierbarkeit der gesamten Plattform und permanente Aktualisierung anbieten – anders als andere ERP-Systeme, die ein- oder zweimal pro Jahr aktualisiert werden, wobei häufig auch noch

viel schiefgeht. Als Plattform ist weclapp darüber hinaus auf Erweiterbarkeit ausgelegt, sodass Kunden über die offene Plattform-Architektur nach ihren eigenen Bedürfnissen auch andere Systeme einbinden können“, so Ertan Özdil. Unter anderem deshalb hat weclapp heute eine große Community mit hunderten Entwicklern, die ihre Lösungen rund um das weclapp-Ecosystem gebaut haben, was dem Kunden ermöglicht, aus einer Vielfalt von Möglichkeiten das für ihn Passende auszuwählen. „So etwas leisten weltweit nur sehr wenige ERP-Anbieter“, ist sich Ertan Özdil sicher. „Das Unkomplizierte, die drucklose, moderne Art, unser Produkt einzusetzen und vorhandene Probleme lösen zu können – das ist es, was Unternehmen an uns lieben, gerade auch der so ‘konservative’ deutsche Mittelstand!“